

JEAN-BAPTISTE DUROSELLE

TODO IMPERIO PERECERÁ

Teoría sobre las relaciones internacionales



FONDO DE CULTURA ECONÓMICA
MÉXICO

ÍNDICE

<i>Prefacio</i>	9
<i>Introducción. Una teoría a base de historia</i>	15
El pseudocírculo vicioso	25
La escolástica y la glosa	27
La creación de las esencias o la reificación de los conceptos	30
El materialismo	34

Primera parte

DE LOS COMPONENTES (LOS FUNDAMENTOS)

I. <i>El extranjero</i>	45
¿Qué es el extranjero?	45
Tipología del extranjero	50
Extranjero en función de una situación jurídica, 50; Extranjero en función de una situación psicológica, 51	
Política "extranjera" y política "interna"	52
II. <i>Las fronteras</i>	56
Variedades históricas de las fronteras	56
La ambigüedad del término, 56; La frontera ancha o "marca", 58; La frontera avanzada, 60; Las fronteras de los imperios: la complejidad de la red, 61; La frontera lineal, 64; La utopía de la "no frontera", 66	
La "vida" de las fronteras	68
La vida pasiva de las fronteras, 70; La vida activa de las fronteras, 71	
III. <i>De los grupos pequeños al Estado</i>	75
Los grupos pequeños.	76
Las comunidades intermediarias	79
Según las finalidades, 81; Según la estructura, 82	

El Estado y la unidad política.	82
Las comunidades plurinacionales	85
La organización mundial: la ONU, 86; Las tentativas de agrupación regional, 86; Las internacionales, 86; Las Organizaciones No Gubernamentales (ONG), 87; Las sociedades multinacionales, 87; Conclusión, 88	

Segunda parte

DEL CÁLCULO

(SISTEMA DE FINALIDAD)

IV. <i>Los agentes de las relaciones internacionales</i>	92
Los lazos diplomático-militares	94
La coordinación diplomáticos-financieros.	98
La autonomía de los gobiernos, 99; Además, el proceso evoluciona según las fechas, 102	
Los lazos diplomático-propagandistas	105
V. <i>La información</i>	109
Las fuentes de información sobre el extranjero.	109
La información abierta, 110; La información diplomática, 110; La información clandestina, 111; La información por satélites, 113	
Clasificación de las averiguaciones	114
Averiguaciones de carácter cuantitativo, 114; Averiguaciones de carácter técnico, 115; Averiguaciones de carácter cualitativo, 115	
La accesibilidad de la información	117
VI. <i>El cálculo "estratégico": fines, medios, riesgos</i>	123
Los fines del líder: "el interés nacional"	124
Los medios	134
La persuasión, 135; El regateo, 137, La amenaza, 137; El empleo de la violencia, 140	
Los riesgos	145
Clasificación de los riesgos, 148; Relaciones entre apuesta y riesgo, 149	

Tercera parte
 DE LAS FUERZAS
 (SISTEMA DE CAUSALIDAD)

VII.	<i>La naturaleza de las fuerzas</i>	155
	El juego indirecto de las "fuerzas naturales".	155
	Las fuerzas de tipo demográfico	156
	Las migraciones, 157; Densidades e inversiones, 160	
	La economía como fuerza.	161
	Los valores como fuerzas	168
VIII.	<i>El juego de las fuerzas</i>	174
	Fuerzas profundas y fuerzas organizadas: pulsiones y presiones	174
	Los grados del consenso	179
	Lo insoportable	182
	La "diferencia de potencial".	186
	La derivación	188
IX.	<i>La eficacia de las fuerzas</i>	191
	Estructuras e inercias	195
	Inercia y propaganda	199
	La eficacia de las fuerzas y la teoría de los grupos pequeños	201
X.	<i>La decisión de política extranjera</i>	208
	Visión general	209
	Clasificación de las decisiones	211
	¿Cómo se toma una decisión?	213
	La ejecución de las decisiones	217

Cuarta parte
 DEL MOVIMIENTO
 (LAS RELACIONES INTERNACIONALES
 EN EL TIEMPO)

XI.	<i>La "marea" y las creaciones en las relaciones inter- nacionales</i>	228
-----	--	-----

La noción de “marea” en las relaciones internacio- nales	228
La creación en las relaciones internacionales	233
XII. <i>Las relaciones pacíficas</i>	241
La extensión	241
Relaciones simétricas y asimétricas	247
Las relaciones asimétricas, 249; Las relaciones simétricas, 251	
Los tipos principales de relaciones pacíficas.	252
Relaciones comerciales, 253; Relaciones financieras, 255, Relaciones culturales, 257; Relaciones político-militares, 259	
La estructura clásica de la diplomacia.	263
El establecimiento de relaciones internacionales fijas, 263; El desarrollo de las negociaciones en altos niveles, 264; El man- tenimiento de los generalistas y la inflación de los especialistas, 266; La colectivización de la negociación y la “diplomacia multilateral”, 267; La institucionalización de relaciones bilaterales, 268	
XIII. <i>Las negociaciones conflictivas</i>	269
El inicio del conflicto	270
El inicio por decisión, 270; El inicio por ocasión, 271; El inicio por contragolpe, 272; El inicio por maduración, 273	
Los objetos de los conflictos	275
Estrategia y táctica del conflicto	281
La espera, 283; La negociación, 284; Recurrir a terceros, 285; La respuesta, 286	
La solución del conflicto limitado	286
Condiciones de una solución “definitiva”, 286; El problema de la desconfianza, 289; Solución de los conflictos y “regateo tácito”, 293	
XIV. <i>La guerra</i>	301
La guerra como valor	301
La guerra “fría y alegre”, 302; La guerra noble, honorable, 302; La guerra aceptada, 303; La guerra desaprobada, salvo en caso de defensa, 304; La guerra absolutamente desaprobada, 304	
La diversidad de las guerras	308
Guerra civil o guerra extranjera, 309; La duración, 315; La intensidad, 317; La extensión, 320; Las guerras raras, 321	
La irrupción de la guerra	323
Psicología y fines de guerra	327
¿Existe un final de la guerra?	330

Quinta parte
DE LA TEORÍA
(VIDA Y MUERTE DE LOS IMPERIOS)

XV. <i>La teoría y sus límites</i>	339
Las regularidades	342
Las reglas temporales	357
El mundo europeo del siglo XVI a 1914, 357; De 1945 a nuestros días, 362	
Las recetas	365
El carácter primordial de la información, 366; La iniciativa y la imaginación; 368; El verdadero regateo, 370; La confianza, 372	
XVI. <i>El nacimiento y la vida de los imperios</i>	374
El dilema "eficacia"- "dignidad humana"	375
El poderío, creador de los imperios	380
"El" poderío y "un" poderío, 380; La evolución numérica de las "grandes potencias", 382; Fuerza militar actual y poderío militar, 384; Los medios de la potencia, 387; ¿Una "superpotencia" es una "gran potencia"?, 388	
El imperio o el exceso de poderío	390
Primero está el imperio efímero del conquistador, 391; Existen imperios más duraderos ligados a dinastías, 392; Imperios marítimos o imperios coloniales, 393; El Imperio clandestino del imperialismo económico, 394	
XVII. <i>La muerte de los imperios</i>	396
El imperio destruido por la violencia	396
La desagregación por el nacionalismo	402
La desagregación interna	407
Los futuros imperios	410

ANEXOS

<i>Teoría e historia</i>	417
<i>La decisión en materia de política extranjera: ensayo sobre la utilización de las teorías</i>	424
La decisión racional y sus corolarios de explicación cognoscitiva	426

Los enfoques estructurales y funcionalistas y sus corolarios: modelos organizacional y burocrático; regateo y negociación	432
<i>“Teóricos” e “historiadores” de las relaciones internacionales.</i>	
<i>Discusiones y perspectivas</i>	440
Los teóricos, la historia y la formación de un estereotipo	441
Los historiadores, la teoría y el segundo estereotipo	445
La realidad y la posibilidad de una coincidencia	453
Una historia por escribir	460